

Headline	Willowglen qualifies as TNB's supplier		
MediaTitle	Oriental Daily News		
Date	28 Apr 2016	Language	Chinese
Circulation	85,616	Readership	256,848
Section	Business	Page No	B4
ArticleSize	241 cm ²	Journalist	N/A
PR Value	RM 8,454		



吉隆坡 27 日讯 | 柳谷 (WILLOW, 0008, 主板科技股) 指出, 旗下硬件部门已经通过国家能源 (TENAGA, 5347, 主板贸易股) 的产品验收证书 (SGP) 认证程序, 成为合格的国能潜在供应商, 可望在国能合约的竞标中占优势, 并为盈利带来显著贡献。

柳谷董事经理黄宗秋在今天股东大会后的记者会上表示, 该公司正参与国能电力分站监控及数据采集 (SCADA) 系统的合约竞标, 目前仍耐心等待国能方面的决定。

「对我们而言, 国家能源是大型的潜在新客户, 他们每年颁发总值数亿令吉的 SCADA 系统相关合约, 若得标将显著改善我们的盈利表现。」

柳谷获认证 成国能潜在供应商

除了国能合约外, 该公司也打算竞标捷运第 2 路线 (MRT-2) 及轻快铁第 3 路线 (LRT-3) 的 SCADA 系统相关合约。

黄宗秋表示, 柳谷今年竞标合约的价值达 3 亿至 4 亿令吉之间, 得标率料介于 20% 至 30%。

询及该公司是否有意竞标马新高铁 (HSR) 的合约工程项目, 黄氏表示, 有兴趣但目前还言之过早。

进军新领域

该公司目前手上的订单总值高达 1 亿 6000 万令吉, 足以忙碌一年。黄宗秋补充, 两条轻快铁路

线即格拉纳再也线和安邦线, 和其延长线的 SCADA 系统相关订单, 目前进度为 60% 至 70%, 进度将视轻快铁延长线的工程速度而定。

另一方面, 黄宗秋看好该公司今年业绩继续取得正面成长, 并为公司的营业额及净利定下 10% 的成长目标。

该公司也计划进军新领域, 包括医院的监控系统、再生能源发电的监控系统以及上述的电力分站监控系统。

目前, 新加坡为该公司最大的市场, 占了总营业额大约 70%。不过, 公司也将放眼海外市场, 在未来将会进一步扩展在印尼的业务, 也寻求进军中东、其他东

南亚国家, 包括越南及缅甸。

「我们在过去 2 年大力增加人力资源, 以及研发部门 (R&D) 的开销至 300 万令吉, 为公司未来的增长做好准备。」

该公司去年的行政开销为 2510 万令吉, 较 2014 年的 2083 万令吉来得高。

股息方面, 黄宗秋指出, 为了保留足够的现金储备, 董事局将会维持与上年相同的派息率。该公司在 2015 财政年派发每股 2 仙的股息, 派息率为 27%。

尽管管理层看好全年业绩表现, 柳谷周三闭市后公布的 2016 财政年首季 (截至 3 月 31 日止) 净利却按年下滑 33.59%, 至 260 万



黄宗秋 ▽ 柳谷董事经理。

令吉, 去年同期为 392 万令吉; 营业额亦按年走跌 17.66%, 至 2571 万令吉。

柳谷股价今天上涨 1 仙或 1.41%, 最终闭市价为 0.72 令吉。